



Service Formation
Emmanuelle RENAUD
Isabelle DE OLIVEIRA
Tél. : 02 47 48 37 87

Fax : 02 47 48 17 36
formation@cda37.fr



CHAMBRE D'AGRICULTURE
D'INDRE-ET-LOIRE
Service Formation
38 rue Augustin Fresnel
BP 50139
37171 Chambray-lès-Tours cedex

Tél. : 02 47 48 37 87
Fax : 02 47 48 17 36
formation@cda37.fr



Pour + d'info,
votre contact :
Isabelle DE OLIVEIRA
02 47 48 37 87

Réalisation: Chambre d'agriculture 37 - 15 décembre 2017

Circuits courts,
commercialisation,
communication

LES CLEFS DE LA RÉUSSITE POUR AMÉNAGER UN POINT DE VENTE/STAND

Apportez
vos produits
pour les mettre
en scène



Mercredi 14 et jeudi 15 février 2018
à la Chambre d'agriculture d'Indre-et-Loire

Inscription avant le 4 février 2018

AGRICULTURES
& TERRITOIRES
CHAMBRE D'AGRICULTURE
INDRE-ET-LOIRE

mes
FORM@TIONS



LES CLEFS DE LA RÉUSSITE POUR AMÉNAGER UN POINT DE VENTE/STAND

Mercredi 14 et jeudi 15 février 2018
à la Chambre d'agriculture 37

Vous êtes au réel, pensez au crédit d'impôts, soit 136,64 € pour 14 h de présence !

OBJECTIF

Améliorer l'impact visuel et la communication autour de son stand et de son point de vente pour le rendre attractif.

PROGRAMME

- Astuces : organisation, gestion, séduction et communication.
- La règle des « 6 B » : bon produit, bon endroit, bon moment, bon prix, bonne quantité, bonne présentation.
- Agencement et assortiments des produits à mettre en avant.
- Comprendre le comportement du client et s'y adapter.
- L'univers et les facteurs d'ambiance : le mobilier, la décoration, le style, les couleurs et les matières.
- Les règles et les outils d'implantation des produits : l'organisation, les niveaux, le facing...

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Pédagogie active basée sur les projets des participants, ateliers de mises en situation avec les produits, diapos, photos...

Témoignage :

« Formation vraiment sur-mesure qui m'a permis de revoir totalement la présentation de mes produits lors de la séquence atelier pratique grâce aux regards critiques des autres participants. »

La Chambre d'agriculture d'Indre-et-Loire se réserve le droit d'annuler ou de reporter une formation si le nombre de participants est insuffisant.



INFOS PRATIQUES

Durée : 2 jours

Dates : mercredi 14 et jeudi 15 février 2018

Lieu : Chambre d'agriculture de Chambray-lès-Tours

Horaires prévus : 9 h 00 - 17 h 00

Public : exploitants agricoles et personnes en démarche d'installation

Tarif :

- **Gratuit** pour les exploitants agricoles, financement Vivéa déduit, sous réserve d'agrément. (Condition : être à jour de ses cotisations MSA).
- **280 €** autres publics et pour les salariés agricoles (possibilité de remboursement jusqu'à 45 % si l'employeur en fait la demande auprès du FAFSEA)

Repas non inclus.

Intervenante :

Françoise PHELIPPOT, consultante en communication

Responsable de stage :

Isabelle DE OLIVEIRA,
conseillère formation
CA37



Bulletin d'inscription

LES CLEFS DE LA RÉUSSITE POUR AMÉNAGER UN POINT DE VENTE/STAND

N° de SIRET :

Nom de l'entreprise (Earl, Gaec...) :

Nom :

Prénom :

Adresse postale :

Code postal :

Commune :

Date et lieu de naissance :

Adresse de messagerie :

Téléphone portable :

Statut : Chef d'exploitation Associé exploitant
 Associé non exploitant Conjoint collaborateur
 Cotisant de solidarité
 Autre, précisez :

Principales productions :

Grandes cultures Viticulture Arboriculture
 Maraîchage Bovins lait Bovins viande
 Caprins Ovins Porcins
 Produits fermiers Autres productions :

S'inscrit à la formation :

**Les clefs de la réussite pour aménager un point de vente/stand
Mercredi 14 et jeudi 15 février 2018**

**Chambre d'agriculture d'Indre-et-Loire
Service Formation**

38 rue Augustin Fresnel - BP 50139 - 37171 Chambray-lès-Tours cedex
Tél. : 02 47 48 37 87 - Fax : 02 47 48 17 36 - formation@cda37.fr

